

Si tienes una idea

Tips de emprendimiento

GUÍA de
Orientación
de **CASTILLA Y LEÓN**



Tips emprendimiento

1. No es tan fácil como te cuentan. Piensa que desgasta mucho.
2. Tienes que tener un colchón económico. Pon fechas y ahorros para vivir que no puedes tocar en la inversión de tu negocio.
3. Acude a servicios profesionales y elabora un plan de empresa. Puedes pedir apoyo en cámaras de comercio o programas de emprendimiento.
4. Apóyate en servicios públicos y gratuitos como el servicio de autoempleo del plan de garantía juvenil de la Junta de Castilla y León: <https://empleo.jcyl.es/web/es/ayudas-ciudadano/autoempleo.html>
5. Haz un estudio de la competencia y busca cuál es tu propuesta de valor (qué vas a dar al mercado que no tenga ya)
6. Especialízate en un tipo de servicio para un tipo de cliente, lejos de alejarte de otros, te acerca a potenciales clientes ideales.
7. Cuidado con los gurús del emprendimiento, embudos de venta y demás. Te crearán necesidades que no son reales.
8. Piensa si tu negocio será online o físico y lo que demandan los clientes en ese sector.
9. Asegúrate de tener una buena asesoría legal para temas como LOPD o presentación de declaraciones trimestrales, impuestos y declaraciones anuales.
10. No te centres en lo estético solamente, gestiona la estrategia para dar el mejor servicio posible.
11. Si el negocio crece, hasta donde puedes llegar con lo que tienes ahora.
12. Fórmate en marketing, posicionamiento web, SEO, SEM y redes sociales para fines comerciales.

13. Sé consciente de que vas a estar más tiempo vendiendo que trabajando en lo que quieres. Al final, el 20% de tu tiempo será haciendo lo que te gusta. El otro 80% estarás solucionando como el marketing, temas legales, contabilidad...

14. Si crees que es lo que quieres, trabaja duro, cuida tu salud y no permitas que nada salvo tu bienestar te pare. Solo cuando dejes de ser feliz, o tu salud te dé señales de que no vas por buen camino, es el momento en el que debes parar. Muchas personas de tu alrededor no te van a entender.

15. Nunca dependas solo de uno o dos clientes. Diversifica y cuidado con los plazos de pago (las entidades públicas son buenos clientes porque es seguro que te van a pagar, pero tarde, por ejemplo).

16. Permítete cerrar, cambiar, reestructurar... porque vas a fallar. Es parte del emprendimiento.

17. Un negocio no puede empezar solo con ayudas o mantenerse con ellas. Su nombre lo dice, son ayudas. El negocio tiene que estar basado en su propia sostenibilidad.

18. Relaciónate con más autónomos. Entre iguales, os entenderéis.

En esta web encontrarás un test con el que medir tus habilidades emprendedoras. No dudes en utilizarlo.

